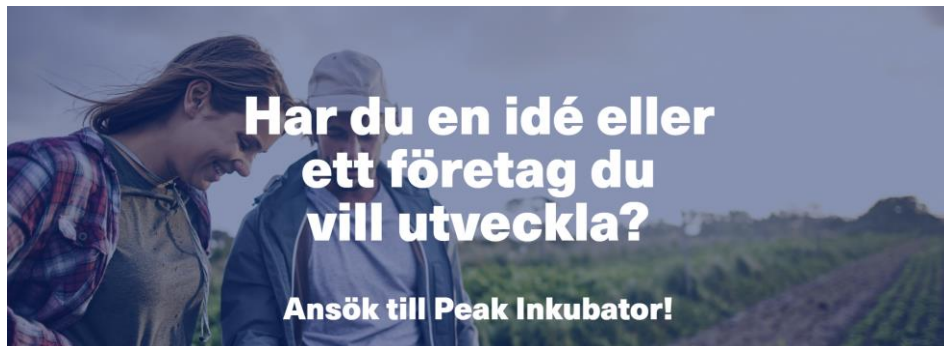


## Peak Innovation företagsinkubator resultat och effekter 2019 – 2022

Från marknadsföring sociala medier och webb:



Hos oss på Peak Innovation Åre och Östersund finns Jämtland Härjedalens enda företagsinkubator. Vi jobbar med 10 till 12 nystartade företag varje år där alla har ambitioner och potential att växa genom att få hjälp med matchning med relevanta kunder, kapital och kompetens. Vi motiverar människor med nya idéer att ta nästa steg. Hos oss hittar du energi, kunskap och nätverk så att dina visioner kan växa sig starkare.

### En grundläggande förutsättning

En företagsinkubator är en viktig investering för en region av flera anledningar:

- Hjälper lokala företag och entreprenörer att utveckla sina idéer, vilket främjar ekonomisk tillväxt och diversifierar näringslivsstrukturen.
- Gör regionen mer attraktiv för entreprenörer, start-ups och investerare.
- Skapar synergier och möjligheter till samarbete mellan företag, akademiska institutioner och andra aktörer, vilket stärker innovationskapacitet.

Sammanfattningsvis är en företagsinkubator en viktig investering för en region genom att bidra till ekonomisk tillväxt, attrahera talanger och företag, främja kunskapsöverföring och samarbete samt stödja lokala företag och entreprenörer.

### Finansiering

Peak Innovation driver regionens enda företagsinkubator och denna finansieras av Östersunds kommun, Krokoms kommun, Åre kommun och Region Jämtland Härjedalen.

Östersunds kommun: 1 000 000 sek (tom 2024)

Åre kommun: 500 000 sek (tom 2024)

Krokoms kommun: 250 000 sek (tom 2023)

Region J/H: 1 500 000 sek (tom 2024)

Finansiering 2023: 3 250 000 sek

Budgeten finansierar 2,5 affärsrådgivare som driver programmet och har ansvaret för kontinuerlig coaching av bolagen. Här ligger även omkostnader för administration, ekonomi, resor och nätverkande samt lokaler att verka ifrån. Det är helt kostnadsfritt, för antagna bolag, att delta i Inkubatorn och även i den uppskattade Alumnverksamheten som vi har. Vi släpper inte bolagen bara för att de är ute från programmet utan jobbar nära de som vill med ex rådgivning vid kapitalanskaffning, strategi, kundkontakter samt erbjuder deltagande på vissa värdefulla nätverksträffar. Det är det långsiktiga arbetet som ger resultat för tillväxt. Budgeten ska även finansiera de externa experter som under programmet håller i seminarium och stöttar bolagen med rådgivning och praktiska insatser.

#### Mer detaljer kring användning av budget

- kontorsplatser på Peak Innovation Hus U, Campus och företagsinkubatorn hyr även fyra platser på House Be, Åre. Detta är otroligt uppskattat och ger entreprenörerna möjlighet att mer fokuserat arbeta med sin utveckling, bygga viktiga nätverk och möta både kunder och kompetens.
- expertkonsulter som avropas vid olika behov hos bolagen. Det kan röra sig om juridisk rådgivning kring optioner, ta in delägare, ta in kapital, IT, patent och immateriella rättigheter och design/varumärkesutveckling.
- Peak Innovations företagsinkubator har också, som enda Inkubator i Sverige vad vi vet, professionell mental coaching. De entreprenörer som vill erbjuds att gå sex gånger till en mental coach som fokuserar på deras utveckling och hur de ska rusta sig för att bygga bolag och växa.
- Under de tre senaste åren har även Inkubatorn haft möjlighet att betala för och ta med bolagen på Åre Business Forum och där jobbat med att matcha med potentiella investerare och även kunder. Ett väldigt framgångsrikt sätt har det visat sig.
- Under året kan man även ansöka om att få gå Styrelseakademiens utbildning för styrelsearbete. Hittills har vi haft finansiella möjligheter att betala två platser/år. En utbildning som verkligen är viktig för bolagens möjlighet att ta in kapital och bygga en professionell styrelse.
- Affärsrådgivarna lägger upp till 4 h/veckan per bolag och har regelbundna avstämningsmöten för att kontinuerligt gå igenom planen och sätter mål för kommande period.

#### **Kontakter med potentiella tillväxtbolag**

Det är ca 25-30 bolag per år som kontaktar Inkubatorn. Varje bolag som tar kontakt med företagsinkubatorn får först en timme konsultation. Denna timme fungerar också som en intervju för affärsrådgivarna och skapar en kunskap och förståelse för bolaget, förutsättningar och om affärsidén har tillväxtpotential. För att ett bolag ska bli aktuellt för inkubatorprogrammet måste det finnas en potential i entreprenören, affärsidén måste vara innovativ och ha tillväxtpotential. Man måste vilja växa genom att ta in kapital. De bolag som inte anses uppfylla kraven (samma för alla inkubatorer i Sverige) får värdefull coaching och kontakter i vad som kan vara deras nästa steg i deras utveckling.

Möten med coacher sker både fysiskt och digitalt. Du erbjuds exklusiva träffar och seminarier tillsammans med övriga inkubatorbolag och möjlighet att ta del av specialistkonsulter inom t.ex ekonomi, juridik, marknadsföring, kapitalanskaffning, IT och internationalisering.